

整骨院 経営戦略セミナー

あなたの院に新しい経営戦略を取り入れる

知っている人は得をしています！！



このような方は是非ご参加ください！！

数字に苦手意識を持っている方

決算書を「もう少し詳しく知りたい」と思っている方

今の経営を見直したい方

日時 平成 22 年 11 月 24 日(水) 15:00 ~ 17:00 (受付 14:40 ~)

会場 T K C大阪南 S C Gセンター8F

地下鉄御堂筋線・千日前線、近鉄線『なんば駅』24番出口 直結

費用 1,000円(税込) 申し込み先着 10名様無料

当日、受付窓口にて受講料をお支払い下さい。

税理士法人マスエージェントはこんな会社です。

私達は、会計税務コンサルタントのプロとして、お客様に高品質の経営情報をご提供し、お客様の成長、発展をサポートすることにより、地域社会の発展に貢献します。また、お客様のあらゆるニーズにお応えするため税務会計サービスはもちろんのこと、プロフェッショナルなスタッフによる多彩なコンサルティングサービスを提供しております。顧客件数 1,000 件。弁護士や社会保険労務士とも連携し、お客様を様々な面からサポートしております。

主催 税理士法人マスエージェント大阪支社

〒550-0002 大阪市西区江戸堀 1-23-13 肥後橋ビル 3号館 1103

TEL 06-6459-2360 [平日 9:30 ~ 17:30]

FAX 06-6459-2361 [24時間受付]

ホームページ ▶ <http://masagent-osaka.com>

E-mail : info@masagent-osaka.com

整骨院業界の経営を学ぶ 整骨院 経営戦略セミナー

～ あなたの院に新しい経営戦略を取り入れる～

勉強会内容

業界の現状を知ろう

まずは、業界の現状を正しく認識しよう

整骨院業界の現状と今後の戦略

- ・ 全国・大阪の施術所数及び施術者数の推移
 - ・ 他院の経営状況
- 実際の数値を基に現在の業界情報をお伝えします。

会計で整骨院を強くする

絶対に押さえておきたいこととは？

経営に役立つ決算書の見方

- ・ 決算書は経営者の強い味方
- ・ 経営者にとっての「決算書の見方」のポイントを分かりやすく解説

経営計画を立てよう

業績が上がる経営計画の立て方とは？

- ・ 自院の状況を把握していますか？
- ・ 売上目標値の設定をしていますか？
- ・ 経費の計画は立てていますか？

税金との賢い付き合い方

あなたは損をしていませんか？

- ・ 個人と法人の違いを支出で比較します。
- ・ 法人化の目安を、サンプルを使い個人との税金の支払額の差、その他社会保険料の負担などを具体的に説明します。
- ・ 節税に固執しすぎていませんか？
節税にこだわりすぎて資金の流れを悪くしていませんか？ 経営にあった節税の仕方考えるべきです。

希望者 無料個別相談実施

診療所の経営状態は把握されていますか？

売上はどのくらい、利益はどのくらい、といった数字は把握されていると思いますが、「人件費の割合」「その他の経費の割合」といった数字は把握されていますか？

少し詳しく見てみると、診療所の状態がよく分かり、先の計画が立てやすくなります。

個人事業と法人の違いはご存知ですか？

「法人にすると税金が少なくなる」と聞いたことはありませんか。税金だけでなく、他の支出も計算して、本当に少なくなるのか、またどのような違いがあるのかを、分かりやすく解説します。

税金との付き合い方を考えましょう

単に税金の支払い額を少なくすることだけを考えると、本当に必要なものへの投資が出来なくなる場合があります。

講師紹介

整骨院活性化プロジェクトチーム しょうむら 庄村 つよし 剛志

昭和53年12月生まれ

大阪会計専門学校卒業

以来十数年、会計道をひた走る



入社以来、整骨院・歯科・クリニックの医療関係を担当。内、整骨院担当件数は16件。院長の想いを具体化するために様々な面からサポートを行う。経営者の心の支え、良き相談者として院経営のお手伝いに全力で取り組んでおり院長から支持を得ている。

一度弊社のホームページをご覧ください

「マスエージェンツ 大阪」で検索！

整骨院業界の経営を学ぶ 整骨院 経営戦略セミナー

FAXでお申し込み後、弊社から会場案内地図をFAX致します。

お申込み欄

フリガナ		フリガナ		役職
会社名(御院名)		お名前		
住所	〒			
TEL	-	-		
FAX	-	-		
FAXでお申し込み後、弊社から「FAX到着確認の電話」を	希望する	希望しない	どちらかにチェックをお願い致します。 お申込み内容によってやむを得ず連絡を差し上げる場合がございます。その際はご了承くださいませ。	
御社(御院)の 営業状況	創業	従業員数	整骨院以外に運営している業種	
	年	名		

複数名でお申し込みの場合は下記のフォームに上記以外の受講者名をご記入お願いします。

フリガナ		フリガナ		役職
会社名(御院名)		お名前		
フリガナ		フリガナ		役職
会社名(御院名)		お名前		
フリガナ		フリガナ		役職
会社名(御院名)		お名前		

【セミナーにお申し込みされる今だからこそ、自社の課題をできるだけ具体的に再整理してみてください】

自社の課題は？

.....

.....

.....

勉強会終了後、ご希望の方に無料個別相談を行います。いずれかに をお付けください。

1.勉強会当日、個別相談を希望する 2.後日、個別相談を希望する(希望日 月 旬頃) 3.希望しない

領収書をご希望の方は下記の項目にご記入ください

申込者名で領収書発行

院名で領収書発行

その他()

お支払方法

当日、受付窓口にて受講料をお支払い下さい。

【個人情報の取り扱いについて】

今回頂戴した情報は、当社セミナーの適切な運営・企画・改善およびお客様へのサービスのご提案の目的以外には利用いたしません。